

UtbildningsDagarna en del av KeyCoaching

Övertyga genom ditt sätt att tala!

- för dig som vill tala med ännu större övertygelse
en avancerad presentationsutbildning med Jan Kronkvist

Om kursdagen:

Förmågan att övertyga människor – få dem att förstå, acceptera och handla efter dina idéer eller förslag är en värdefull kompetens. Denna avancerade kurs i presentationsteknik vänder sig till dig som är chef eller som i ditt jobb har ett ansvar att regelbundet medverka på möten eller hålla presentationer och nå resultat. Kursen är för dig som behärskar grunderna i presentationsteknik, men som vill bredda ditt register.

Du lär dig följande:

- Kom till poängen – på kort tid föra fram ett konkret och övertygande budskap utifrån dina syften, anpassat för din målgrupp
- Hur du ska säga det – förstärka ditt budskap med känsla och engagemang genom att använda ett levande kroppsspråk, målande formuleringar och varierande röst
- Tala med övertygelse - presentera ditt förslag, förändring, vision eller mål på ett motiverande sätt. Övertyga genom att kombinera logik och argumentation med känslomässig inlevelse
- Variera ditt syfte - beroende på om du vill inspirera, övertyga eller uppmana åhörare till handling ska du disponera en presentation som gör att du uppnår ett generellt och ett specifikt syfte
- Använda storytelling – formulera en berättelse med bildspråk som förtydligar och förstärker fördelarna med ditt budskap och gör att dina åhörare känslor för budskapet påverkas positivt

Kursupplägg:

1. Inledning - retorikens metoder

Kort presentation av kursen, syftet och deltagarna. Vi går igenom varför retorikens metoder är så uppskattade idag och hur du kan använda dem för att utveckla dig som talare och kommunikatör.

2. Förberedelsen – syfte, mål och upplägg

Genomgång av förberedelsefasen och vad vi behöver göra för att bli mer effektiva och målinriktade när vi förbereder och tar fram ett upplägg anpassat till våra syften, mål och åhörarnas förväntningar.

3. Kom till poängen – konkret och övertygande

Här får du träna på att hålla en kort, konkret och övertygande presentation på max tre minuter utifrån ett generellt och ett specifikt syfte. Efteråt får du feedback och tips och råd hur du kan förbättra dig.



UtbildningsDagarna

en del av

KeyCoaching

4. Förstärk ditt budskap - formuleringar och röstteknik

I denna övning får du träna på att under tre minuter använda ditt främsta verktyg, din röst för att levandegöra din presentation. Du förbereder vilka värdeladdade ord som ska finnas med i början och i slutet. Sedan får du träna på att förstärka dem under presentationen genom pauser och variera din röst .

5. Storytelling – entusiasmera och engagera

En bra berättelse ökar förståelsen för både vår kunskap och vårt budskap. Här tränar du på att bygga upp en berättelse som entusiasmerar åhörarnas känslor och som gör att de minns ditt budskap.

6. Argument – påstående och bevis

Att bygga upp en argumentation som bevisar trovärdigheten i ditt budskap är avgörande för hur mycket dina åhörare kommer att tro på dig. Vi går igenom hur man gör och hur du förebygger motargument .

7. Kommunikation och teknik – anpassa för målgruppen

Här diskuterar vi hur du kan göra för att kommunicera och engagera åhörarna. Vi går även igenom för och nackdelar med att använda teknik och hur du kan använda PP för att förstärka ditt budskap

8. Övertyga med kraft – logik och känsla

I denna slutövning ska du på fem minuter få acceptans på ditt budskap från åhörarna. Du ska inge förtroende som talare och understödja ditt budskap med relevanta argument. Detta kombineras med ett känslomässigt engagemang och en förmåga att påverka åhörarnas känslor och beslut positivt.

Denna övning kommer att filmas. Efter övningen får du feedback och råd hur du kan utveckla dig som talare/kommunikatör. Filmen skickas till dig efter kursen, så du kan analysera resultatet i lugn och ro. (Beroende på antal deltagare hinner vi alla eller de flesta övningarna)

Omfattning: En heldag, 09.00 - 16.30. För optimal inläring har vi begränsat antalet deltagare till max 10 personer. Dagen ger dig förutsättningar att utveckla din förmåga att presentera genom de metoder och övningar som vi går igenom. Hur mycket denna kunskap omvandlas till färdighet beror på hur mycket du tränar!

Utbildare: Jan Kronkvist Jan är en av Sveriges "hetaste" utbildare och föreläsare inom retorik och kommunikation med över 400 referensuppdrag. Från 2008 till 2010 är han den mest bokade föreläsaren på Kunskapsdagarna. Han jobbar med alla organisationer, små som stora. Några av hans kunder är Regeringskansliet, Volvo, Expert, Kammarrätten, IT-gymnasiet och Drottning Silvias barn och ungdomssjukhus.



KEYCOACHING
INSPIRATION & UTVECKLING

Aktuella datum se www.keycoaching.se

Tel: 070-586 85 63 | www.keycoaching.se | info@keycoaching.se

Pris 4900:- exkl moms. Lunch och fika ingår