

Säljinsikt – matcha din kund

Insiktsföreläsning med Chris Sundqvist

Vill du ha en föreläsning som både är lättsamt underhållande och samtidigt lämnar användbara insikter?

För dig som har en säljande roll, eller är försäljningsansvarig. Föreläsningen är inriktad på att identifiera kundernas drivkrafter och genom att matcha dessa skapa större förtroende, göra säljprocessen mer effektiv och få nöjdare kunder. Hur kan matchning se ut i de olika stadierna av säljcykeln, från första mötet till offert, avslut och merförsäljning? Detta är ett komplement till annan säljmetodik och fungerar som smörjmedel i säljcykeln

Självinsikt handlar om HUR du tänker, kommunicerar och också vilka dina drivkrafter är, samt hur du påverkar andra – som inte tänker som du.

Ledarinsikt innebär att du kan använda din självinsikt till att matcha och för att komma på samma våglängd som en annan person.

"Chris är en riktig energikick på scen och jag fick, förutom många glada skratt och igenkännanden, även nya insikter om mig själv och hur jag påverkar andra i min omgivning." Louise Ehrenborg, Teamledare i Stockholm

"Jag vill tacka för en jättetrevlig föreläsning du hade för oss på Smittskyddsinstitutet, alla blev ortroligt engagerade och det har varit ett stående samtalsämne i kafferummet, ingen är färgblind längre." Lena Vetterli, Koordinator Smittskyddsinstitutet

Varför är det viktigt att matcha?

- Ger fokus på prestation istället för irritation
- Skapar motivation, engagemang, feedback och lust
- Hjälper människor att se varandras styrkor och nyttja dessa
- Ökar samverkan inom gruppen
- Skapar stabilitet, trygghet och trovärdighet
- Släpper fram drivkrafter

Om Chris Sundqvist

Chris Sundqvist har lång erfarenhet av konceptet "lönsamt ledarskap" och nyttan av att matcha en annan person. Hon har en bakgrund som ekonom och storkundsäljare på bl a. IBM och WM-data, men har de senaste 5 åren arbetat med utveckling av ledare, lednings-, arbets- och säljgrupper.



KONTAKTA OSS OM DU VILL VETA MER ELLER BOKA
Tel 070-586 85 63 | www.keycoaching.se | kerstin@keycoaching.se