

# Retorik för säljare

## en utbildning med Berndt Sundsten

### Bakgrund

Alla människor kan sälja men det gäller att veta hur. Att kommunicera genom det talade ordet är det mest spännande - och effektiva - sättet att nå andra människor. Det gäller bara att veta hur du ska göra för att på bästa sätt nå fram med ditt budskap.

### Nytta

För att bli framgångsrik i dina säljpresentationer och säljkontakter så krävs kunskap om retorik. Retoriken ger dig nycklarna till framgångsrik kommunikation och framgångsrik kommunikation betyder ökad försäljning. Kursen hjälper dig att hitta de nycklar som gör att kunden köper inte bara en gång utan flera gånger av dig  
Kursen utvecklar din personliga säljstil och vässar ditt personliga varumärke. Kursen ger dig kunskap om hur du genomför en vinnande säljpresentation. Kursen lyfter din förmåga att kommunicera.

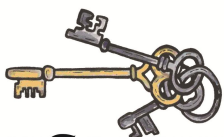
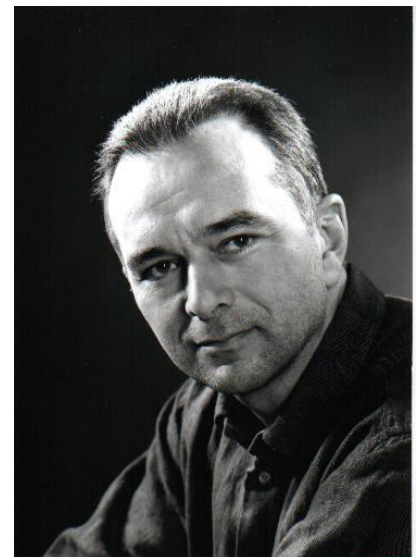
### Ur kursinnehållet

- Professionella presentationer
- Vinn kunden - inte vinna över kunden
- Skapa förtroende och trovärdighet
- Lyft budskapet
- Vässa budskapet
- Kroppsspråket
- Skapa innebörd
- Vinnande kommunikationsstrategier

### Om Berndt Sundsten

Berndt Sundsten har mångårig erfarenhet som utbildningskonsult och författare.

Berndt har arbetat med att utbilda företag och organisationer både i Sverige och Finland. Utbildningen ger strategier, kunskap och verktyg för att kunna vässa din förmåga att vara en fantastisk servicegivare. Berndt är författare till ett 20-tal böcker bl.a. boken "Bli en bättre talare".



INSPIRATION & UTVECKLING

Kontakta KeyCoaching om du vill veta mer eller boka

Tel: 070-586 85 63 – [www.keycoaching.se](http://www.keycoaching.se) – [info@keycoaching.se](mailto:info@keycoaching.se)